

# TEAM- PLAYER GESUCHT

## AREA SALES MANAGER (M/W/D)

**Folex – Wir machen mehr aus Folien.** Die Folex-Gruppe ist führend in der Veredelung und Beschichtung von Folien und Spezialmedien. An unseren Standorten in der Schweiz und Deutschland entwickeln und produzieren wir unter höchsten Umweltstandards innovative, hochwertige Produkte. Unsere Lösungen finden Anwendung in verschiedensten Branchen wie der Druckindustrie, dem Digital- und Großformatdruck, der Elektronikindustrie sowie im Office- und Home-Bereich. Zudem bieten wir maßgeschneiderte Lohnbeschichtungslösungen an.

Um unser Vertriebsteam weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten **Area Sales Manager (m/w/d) für die Region Nord-, Mittel- und Südamerika**, der unsere Produkte mit Begeisterung vertriebt und unsere Kunden optimal betreut.

### IHRE AUFGABEN

- Ausbau und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen (Fachhandel und Key Accounts) in Nord-, Mittel- und Südamerika
- Identifikation und Entwicklung neuer Marktpotenziale
- Präsentation und Vertrieb unserer Produkte bei Bestands- und Neukunden
- Technische Beratung und Schulung unserer Kunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten bis zum erfolgreichen Abschluss
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Teilnahme an internationalen Messen und Kundenbesuchen

### IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur Druckbranche
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, vorzugsweise im internationalen Umfeld sowie ausgeprägte Vertriebsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachen (z. B. Spanisch) von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- Zuverlässigkeit, Zielorientierung und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

### UNSERE BENEFITS FÜR SIE

- Eine marktgerechte und faire Vergütung, orientiert an Ihrer Erfahrung und Leistung
- Klare Entwicklungsperspektiven – auch in finanzieller Hinsicht, basierend auf Ihrem Erfolg
- 13,5 Monatsgehälter (13. Gehalt wird i.d.R. ausgeschüttet)
- hybrides Arbeitsmodell oder remote
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum in einem internationalen Vertriebsumfeld
- Direkten Einfluss auf die Geschäftsentwicklung und den Ausbau neuer Märkte
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Ein kollegiales und unterstützendes Team

Folex Coating GmbH  
Ina-Maria van Alst  
Unnauer Weg 6c  
50767 Köln  
Tel (0221) 9794790  
www.folex.de

### Klingt das spannend für Sie?

Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben mit Angaben zu Verfügbarkeit und Gehaltswunsch, Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail an [hr@folex.de](mailto:hr@folex.de). Sollten Sie vorab Fragen haben, zögern Sie bitte nicht, uns zu kontaktieren – wir helfen Ihnen gerne weiter.