



TECHNICAL SALES MANAGER (M/W/D)

Folex – Wir machen mehr aus Folien. Die Folex-Gruppe ist führend in der Veredelung und Beschichtung von Folien und Spezialmedien. An unseren Standorten in der Schweiz und Deutschland entwickeln und produzieren wir unter höchsten Umweltstandards innovative, hochwertige Produkte. Unsere Lösungen finden Anwendung in verschiedensten Branchen wie der Druckindustrie, dem Digital- und Großformatdruck, der Elektronikindustrie sowie im Office- und Home-Bereich. Zudem bieten wir maßgeschneiderte Lohnbeschichtungslösungen an.

Um unser Vertriebsteam weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten **Technical Sales Manager (m/w/d)**, der unsere Produkte mit Begeisterung vertreibt und unsere Kunden optimal betreut.

IHRE AUFGABEN

- Kundenbetreuung und Ausbau: Pflege und Weiterentwicklung unseres Kundenstamms grafischer Fachhändler und Key-Accounts in Europa – mit der Möglichkeit, auch andere Kontinente zu bereisen.
- Produktpräsentation: Vorstellung und Einführung der Folex-Produktlinien bei bestehenden und potenziellen Kunden.
- Vertrieb: Eigenverantwortlicher Verkauf unserer Produkte an den grafischen Fachhandel.
- Technische Beratung: Unterstützung unserer Kunden durch technische Schulungen und Beratung.
- Strategische Umsetzung: Realisierung von markt- und kundenbezogenen Verkaufszielen und -strategien.
- Angebotsmanagement: Erstellung, Nachverfolgung und Betreuung von Angeboten bis hin zur Auftragsvergabe.
- Messen und Events: Teilnahme an Branchen- und Unternehmensmessen zur Präsentation unseres Portfolios.

IHR PROFIL

Sie passen perfekt zu uns, wenn Sie Folgendes mitbringen:

- Abgeschlossene drucktechnische oder kaufmännische Ausbildung mit fundierten technischen Kenntnissen in der grafischen Industrie.
- Nachweisbare Erfolge im technischen Vertrieb.
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, idealerweise ergänzt durch Französisch- oder Italienischkenntnisse.
- Sicherer Umgang mit MS Office und SAP R/3.
- Hohes Maß an Flexibilität, Eigeninitiative, Selbstständigkeit, Teamfähigkeit sowie Reisebereitschaft.

UNSERE BENEFITS FÜR SIE

- 28 Urlaubstage (30 Tage nach 5 Jahren Betriebszugehörigkeit).
- Bezuschussung zur betrieblichen Altersvorsorge und eine Berufsunfähigkeitsversicherung ohne Gesundheitsprüfung.
- Vertraglich geregeltes Urlaubsgeld und ein 13. Monatsgehalt.
- Umfassende Einarbeitung und individuelle Unterstützung.
- Flache Hierarchien sowie ein familiäres, kollegiales Arbeitsumfeld mit einer offenen Kommunikationskultur.
- Gemeinsame betriebliche Aktivitäten, die den Teamgeist fördern.

Folex Coating GmbH
Ina-Maria van Alst
Unnauer Weg 6c
50767 Köln
Tel (0221) 9794790
www.folex.de

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben mit Angabe zu Verfügbarkeit und Gehaltswunsch, Lebenslauf, Zeugnisse) per E-Mail an hr@folex.de.

Haben Sie noch Fragen? Wir stehen Ihnen gerne vorab zur Verfügung.